

# FICHE DE POSTE

## CONSULTANT AVANT-VENTE



### SERVICE

MTI IDT  
Innovation, Design, Transformation



### RESPONSABLE HIERARCHIQUE

CTO France



### NATURE DU CONTRAT

CDI



### SALAIRE BRUT ANNUEL

Selon profil et expérience



### DATE D'EMBAUCHE

Septembre 2025



### LIEU DE TRAVAIL

Lyon (Région AURA)



### SITE WEB

[www.mti.com/fr](http://www.mti.com/fr)



### COMMENT POSTULER

[frcareers@mti.com](mailto:frcareers@mti.com)

## CADRE D'ACTION

MTI est un expert reconnu dans le domaine des solutions d'infrastructures informatiques, présent sur le marché depuis près de 35 ans.

Avec des niveaux de certification maximum, MTI est spécialisé dans 3 domaines : Datacenter, Sécurité & Cloud. L'entreprise propose des services d'audit, de conception, de déploiement, de support, de maintenance, ainsi que des services managés. Elle accompagne donc les directions informatiques à chaque étape de leurs projets, de la phase de réflexion jusqu'à l'implémentation et le suivi opérationnel.

Toutes les offres prennent en considération les besoins métiers, techniques et financiers des clients, pour construire la solution la plus adaptée à leurs enjeux. Ces offres s'appuient sur le savoir-faire des équipes MTI et s'articulent autour de solutions de partenaires stratégiques tels que Dell.

MTI appartient au groupe Ricoh, fournisseur mondial de solutions pour les espaces de travail numériques, et est rattachée à l'entité Ricoh IT & Office Services. La société accompagne plus de 1850 clients à travers le monde et assure la maintenance de plus de 3000 installations

## RESPONSABILITES

En tant que Consultant Avant-Vente, vous jouerez un rôle essentiel en collaborant étroitement avec notre équipe commerciale pour présenter nos offres de manière convaincante, démontrer la valeur ajoutée de nos produits et services, concevoir des solutions technologiques adaptées et contribuer au développement de relations solides avec nos clients et prospects.

Vous serez le pont entre la compréhension approfondie de nos offres et la présentation convaincante de la valeur que nous apportons à nos clients.

Votre expertise technique et votre capacité à communiquer efficacement seront les clés du succès dans ce rôle.

# FICHE DE POSTE

## CONSULTANT AVANT-VENTE

### PROFIL RECHERCHE :

Vous justifiez d'une expérience supérieure à 5 ans en tant que consultant avant-vente ou architecte

Travailler dans un contexte perpétuellement novateur, sur des projets techniques et complexes vous motive

Nous attendons de vous autonomie, ouverture d'esprit, capacité d'écoute, sens de l'initiative et rigueur

Solides compétences techniques dans les domaines liés aux produits et services de MTI France, s'agissant notamment des technologies Dell et VMware

Excellentes compétences en communication, à la fois écrites et verbales

Capacité à comprendre les besoins des clients et à proposer des solutions adaptées

Anglais professionnel apprécié mais pas indispensable

Vous aurez en charge :

#### L'analyse des besoins clients

- Collaborer avec l'équipe commerciale pour comprendre les besoins et les objectifs des clients potentiels
- Participer à des réunions avec les clients pour recueillir des informations détaillées sur leurs besoins techniques

#### La conception de solutions techniques

- Développer des solutions techniques sur mesure en fonction des exigences du client
- Présenter les avantages techniques de nos produits et services de manière claire et convaincante

#### Le support à la rédaction des propositions commerciales

- Travailler en étroite collaboration avec l'équipe commerciale sur la rédaction des propositions pour intégrer les éléments techniques dans les offres
- Assurer la cohérence entre les aspects techniques et commerciaux des propositions

#### Les démonstrations techniques

- Préparer et réaliser des démonstrations techniques pour illustrer la fonctionnalité et les avantages de nos solutions
- Répondre aux questions techniques des clients pendant les présentations et les POC

#### La formation et le support aux équipes commerciales

- Fournir une formation technique continue à l'équipe commerciale

#### La veille technologique

- Se tenir informé des tendances et des évolutions technologiques pertinentes
- Proposer des améliorations aux produits et services existants en fonction des retours clients et des évolutions du marché